

Positionnement de l'IGP Val de Loire sur les marchés

Production : l'IGP, 2^{ème} vin de Loire en volume

PRODUCTION



2°

des vins de Loire
produits en volume
toutes couleurs confondues



2°

des vins blancs de Loire
produits en volume



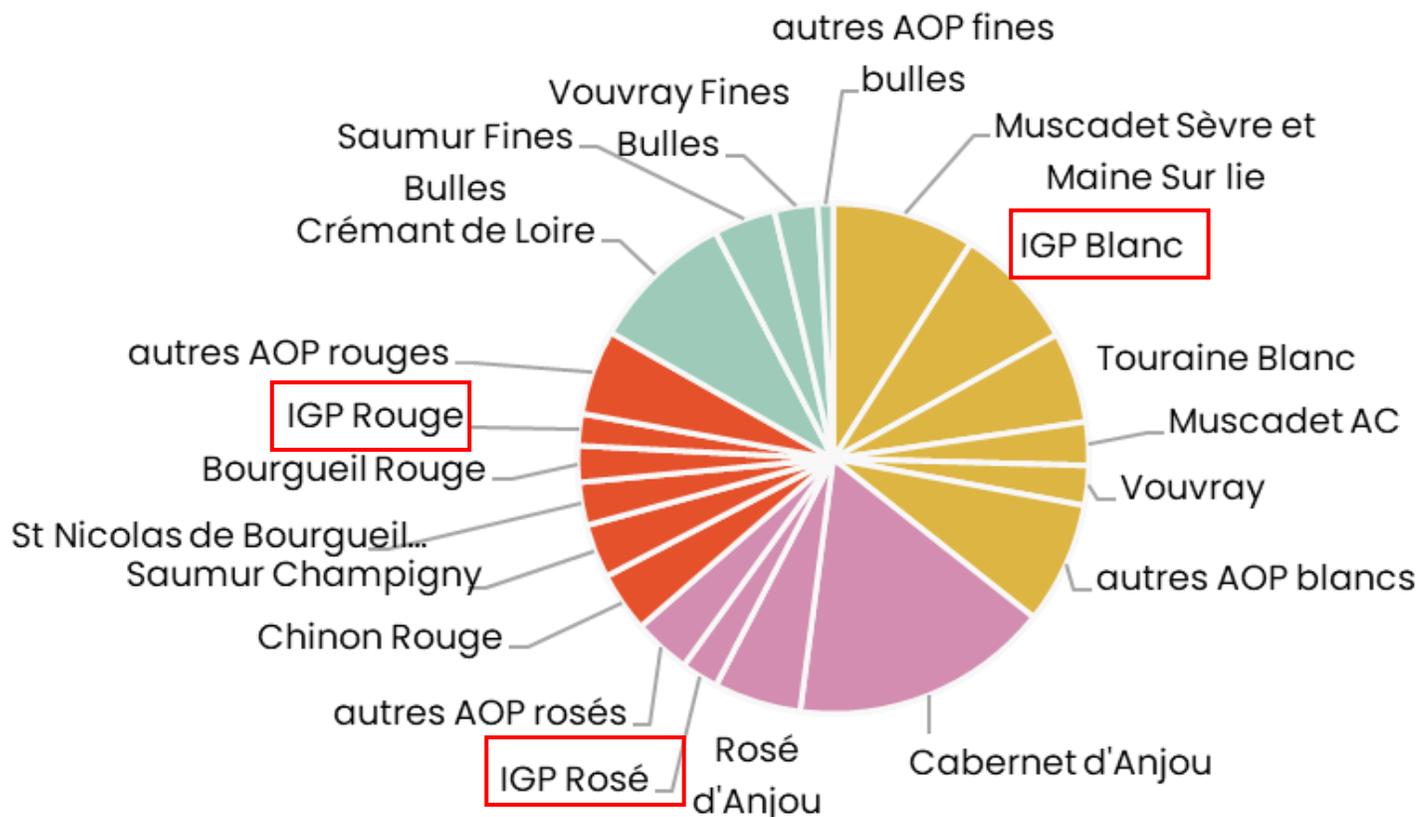
3°

des vins rosés de Loire
produits en volume



1^{er}

des vins de Loire 
produits en volume
toutes couleurs confondues



Production : croissance progressive des surfaces

PRODUCTION

En 10 ans, les surfaces en IGP Val de Loire se sont développées : +9% ; +400 ha.
Celles des AOP se sont contractées (-8% ; -3 100 ha)

Les entreprises et les territoires

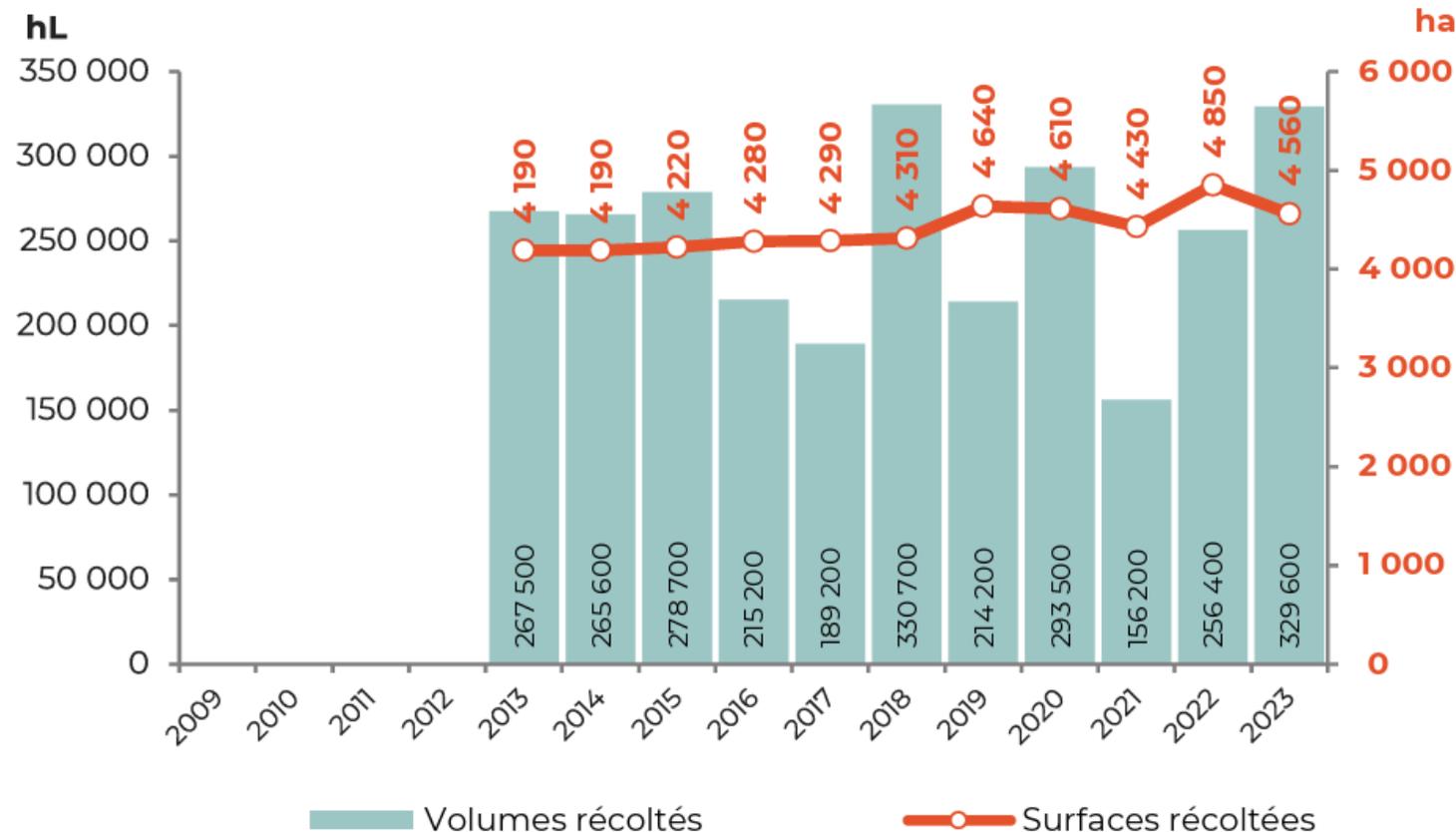


1 000 exploitations viticoles*

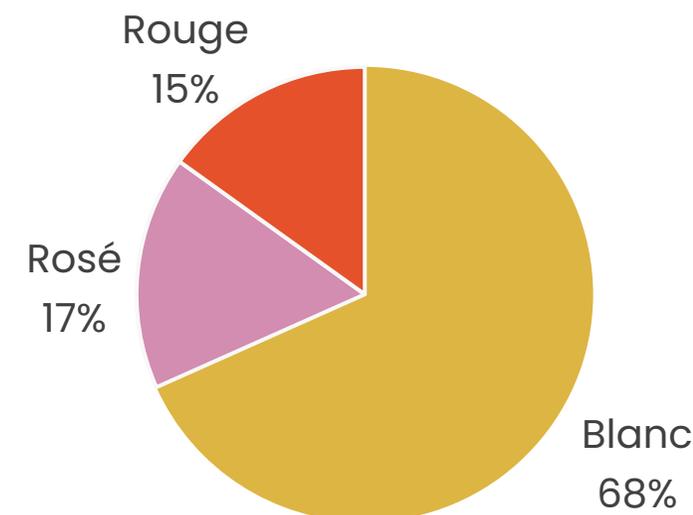


4 600 hectares répartis sur 14 départements
(Allier, Cher, Indre, Indre-et-Loire, Loir-et-Cher, Loire-Atlantique, Loiret, Maine-et-Loire, Nièvre, Puy-de-Dôme, Sarthe, Deux-Sèvres, Vendée et Vienne)

Récoltes : surfaces et volumes
(sources : douanes)



Récolte 2023
Répartition des volumes par couleur



Sources : DRM InterLoire.

A noter : à fin septembre, on ne tient pas compte des sorties de chais en raisins et mouts au négoce. Ils seront affectés ultérieurement une fois reçues les déclarations de production.

Production : croissance portée par l'IGP Blanc

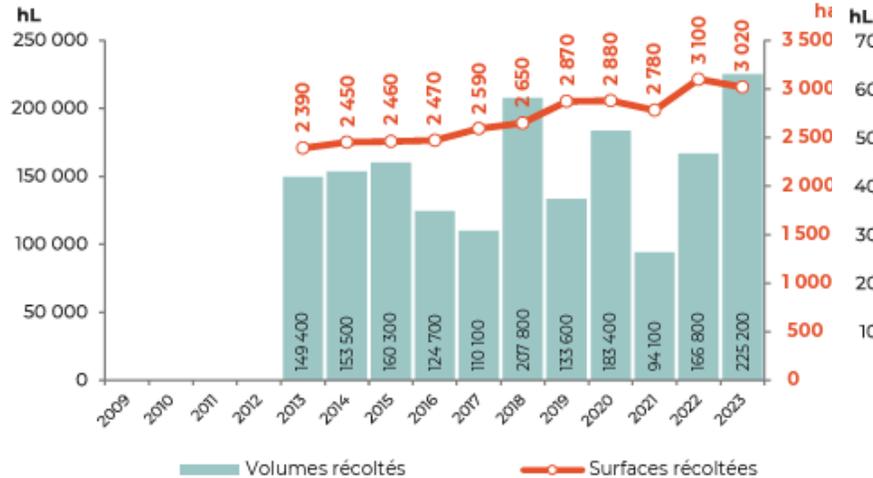
PRODUCTION

En 10 ans, les surfaces en IGP Val de Loire Blanc se sont développées : +23% ; +600 ha IGP Rosé (+4%) et IGP Rouge (-17% ; -200 ha).

En phase avec les évolutions des tendances consommateurs.

Blanc

Récoltes : surfaces et volumes
(sources : douanes)



Rosé

Récoltes : surfaces et volumes
(sources : douanes)



Rouge

Récoltes : surfaces et volumes
(sources : douanes)



Sorties de chais : forte contractualisation avec le négoce dont la demande est en hausse

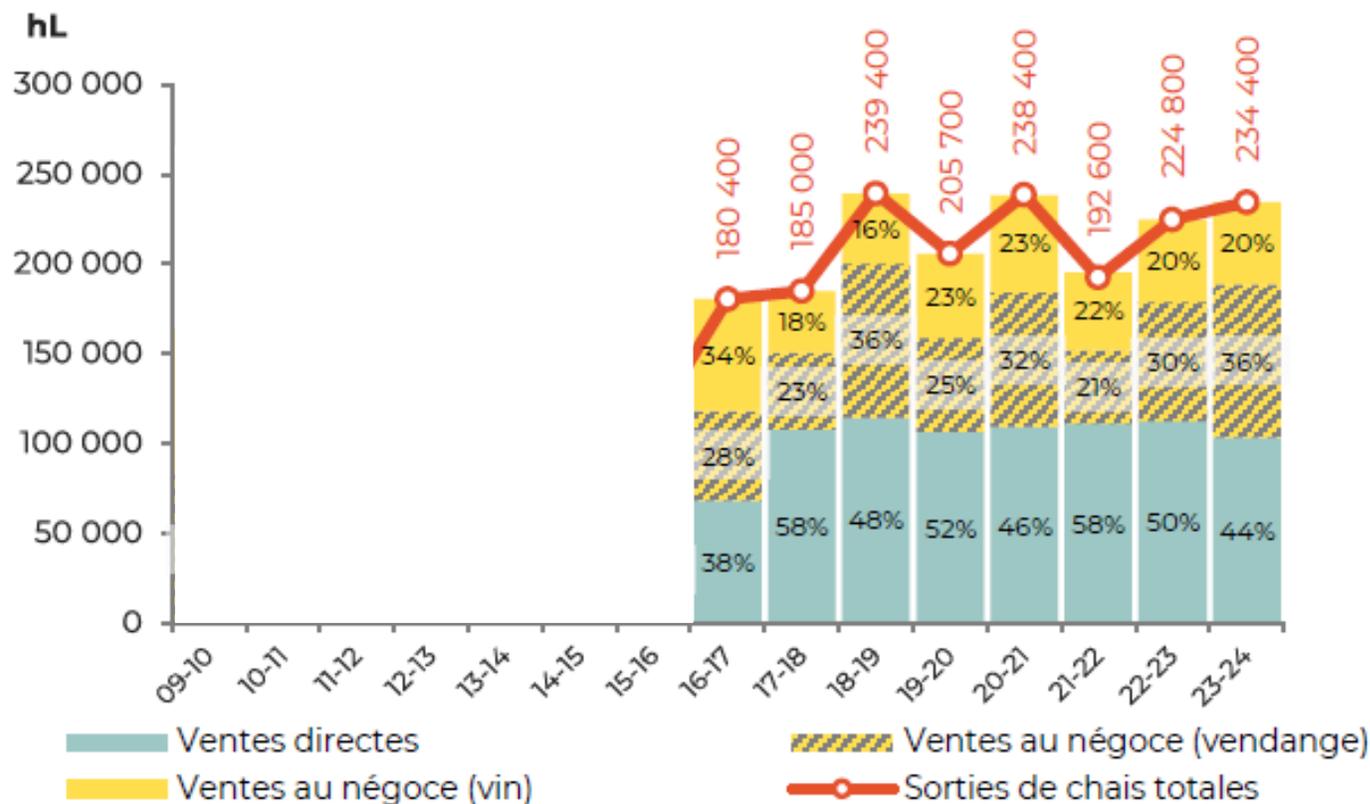
Commercialisation :

44% des volumes sont commercialisés par la **viticulture en direct** : export, GD, trad, au domaine...

36% sont commercialisés **au négoce en raisin ou mout**

20% sont commercialisés **au négoce en vin vrac ou conditionné**

Sorties de chais de la viticulture (ventes directes + ventes au négoce) (sources : DRM, contrats, SVI2)



Sorties de chais : dynamique portée par les blancs

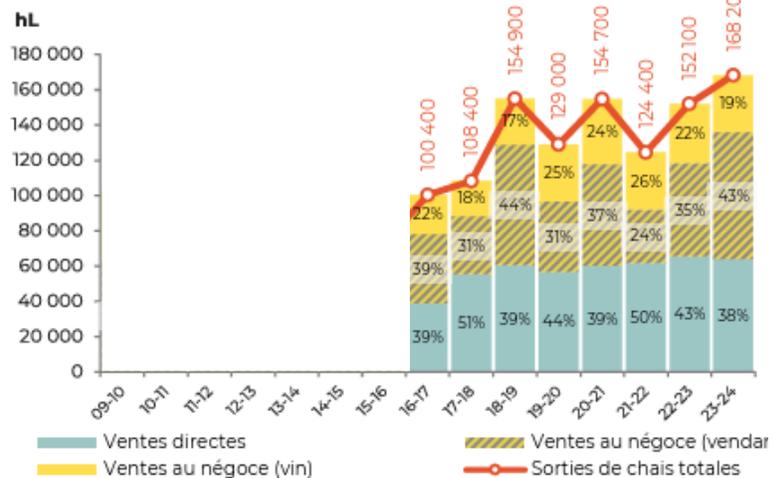
IGP Val de Loire blanc :

> Que ce soit en ventes directes ou via le négoce, **commercialisation en hausse**, et ce malgré les aléas de récolte.

> La contractualisation au négoce est plus forte pour les Blancs.

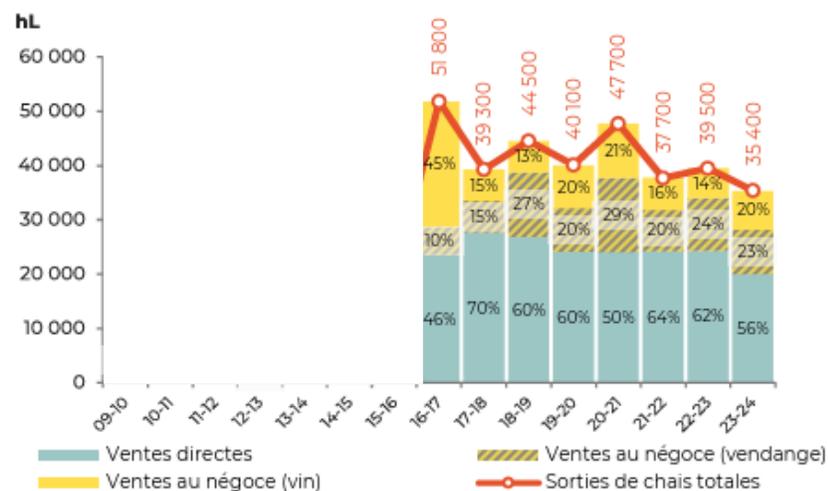
Blanc

Sorties de chais de la viticulture (ventes directes + ventes au négoce) (sources : DRM, contrats, SVI2)



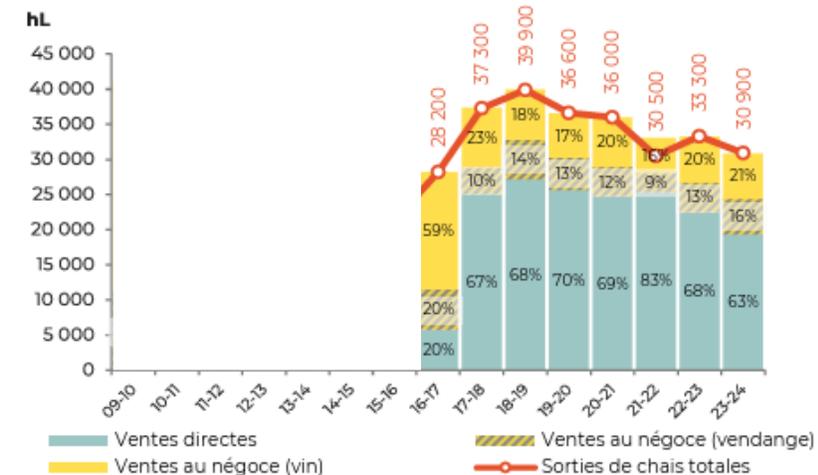
Rosé

Sorties de chais de la viticulture (ventes directes + ventes au négoce) (sources : DRM, contrats, SVI2)



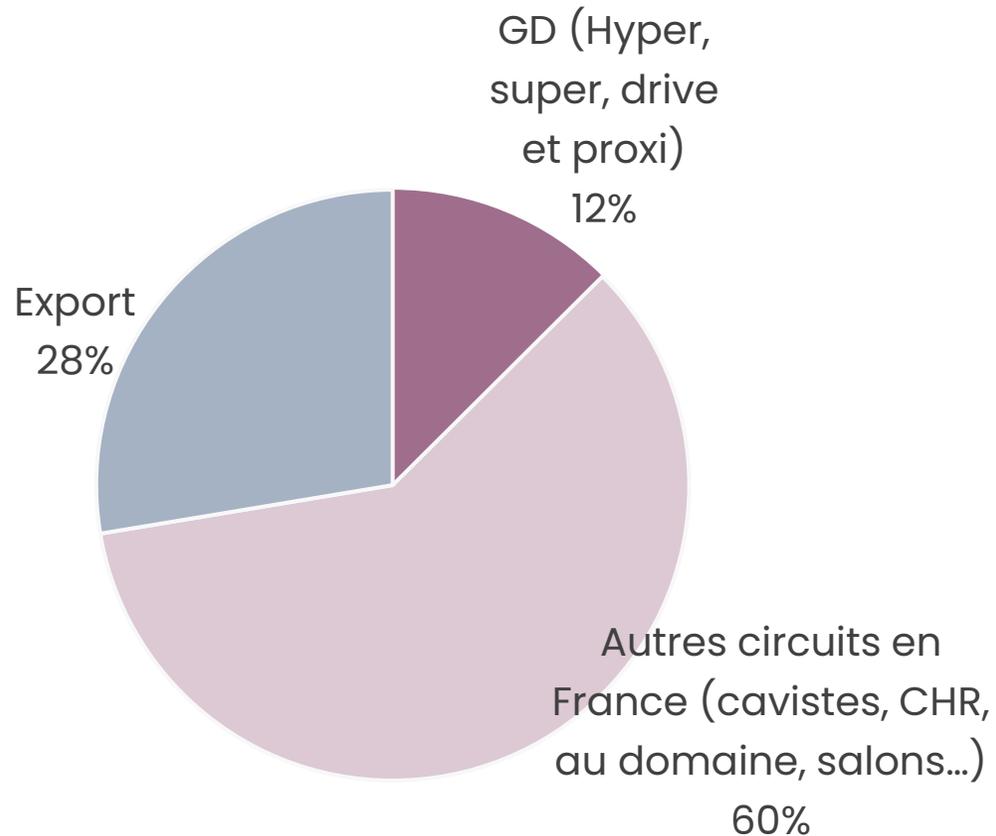
Rouge

Sorties de chais de la viticulture (ventes directes + ventes au négoce) (sources : DRM, contrats, SVI2)



Mises en marché : 30 millions de bouteilles vendues par an dont 28% à l'export

Mises en marché de l'IGP Val de Loire en 2024 en volume



2°

des vins de Loire vendus en **France** et à l'**export**, en volume

L'IGP Val de Loire est un des produits les plus exportés des vins de Loire.



2°

des vins de Loire **exportés**, en volume et en valeur, toutes couleurs confondues



1^{er}

Vin de Loire le plus exporté au **Canada**, en volume et en valeur, toutes couleurs confondues



1^{er}

Vin de Loire le plus exporté aux **Danemark**, en volume et en valeur, toutes couleurs confondues

3^{ème}

des vins de Loire les plus exportés en % :
28% des volumes sont exportés

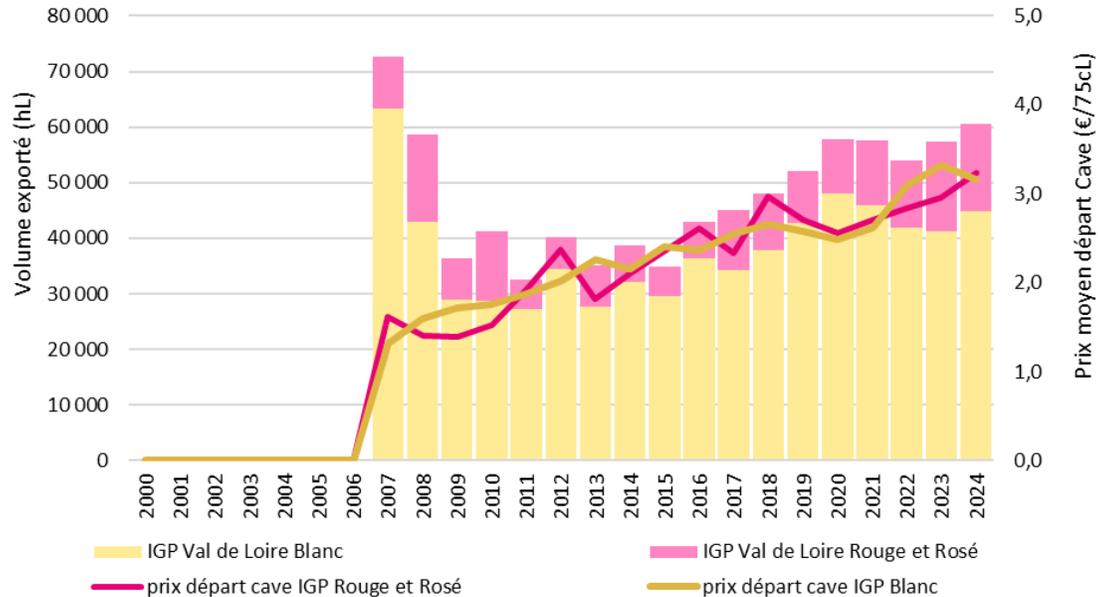
1^{er} Crémant de Loire : 59%
2^{ème} Rosé d'Anjou : 41 %
3^{ème} Vouvray ex aequo : 28%

2024 : 2^{ème} plus forte année en volume et 1^{ère} année en prix et en valeur des exportations

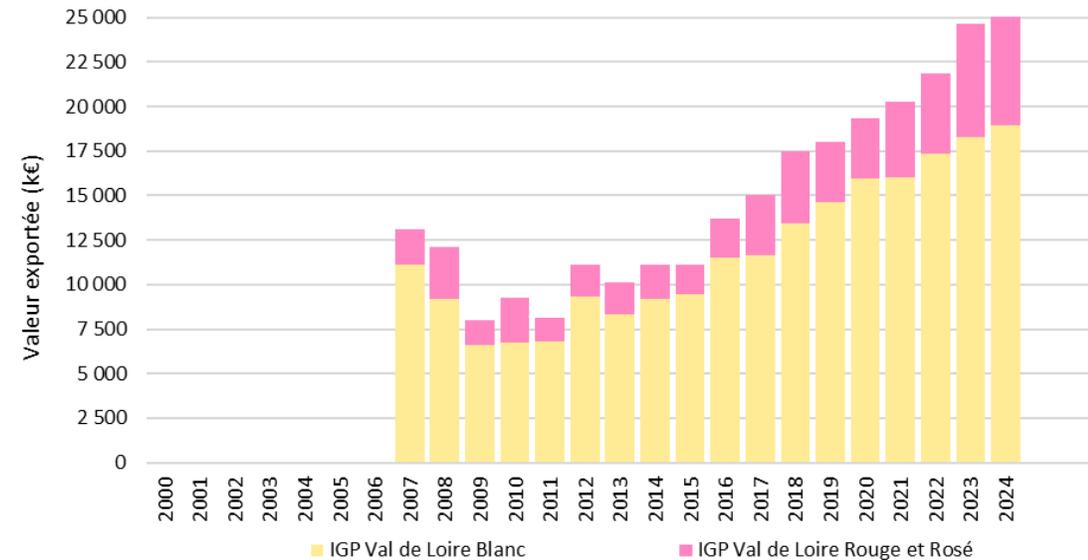
Blanc
Rosé + Rouge

Evolution sur 12 mois glissants - déc 2024	Evolution sur 12 mois glissants - déc 2024	Evolution sur 12 mois glissants - déc 2024
+9% ; +3 700 hL	-5% ; 3,16 €HT/75cl	+4% ; +685 k€
-4% ; -600 hL	+9% ; 3,23 €HT/75cl	+5% ; +321 k€
 Volume ventes Export	 Prix départ cave ventes Export	 Valeur ventes Export

Volume et prix moyen départ cave



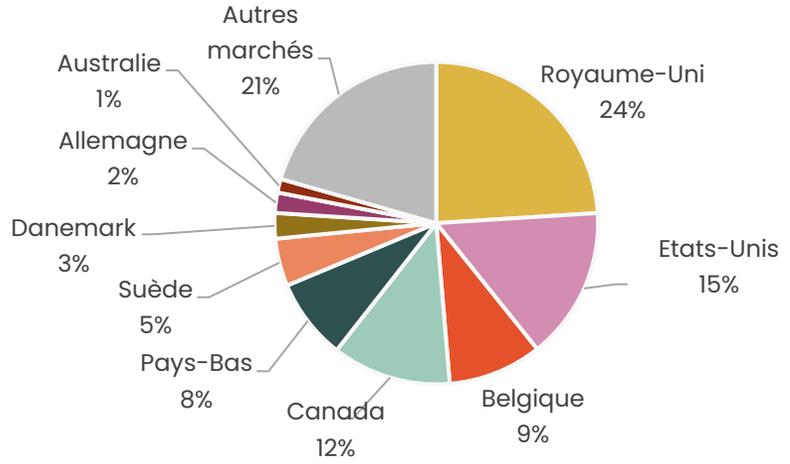
Valeur



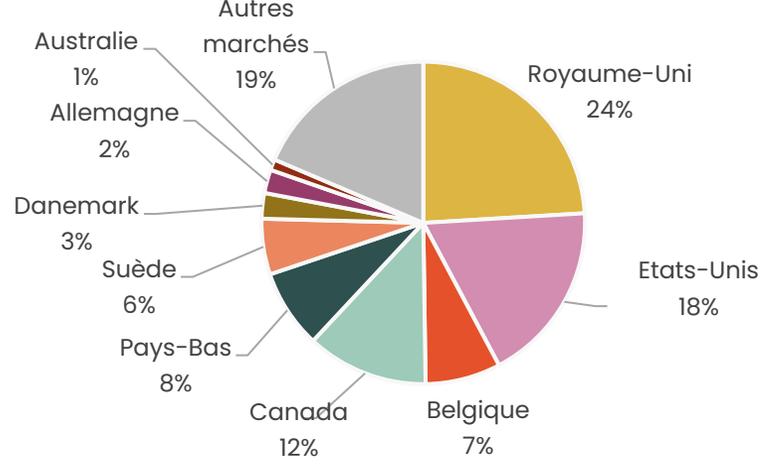
Une distribution Export diversifiée : le top 5 pays représente moins de 70% des vol. et de la valeur

2024 : Hausse en Belgique, Royaume Uni, Canada, Pays Bas, Suède. Recul aux USA et Australie.

Exportations 2024 en volume

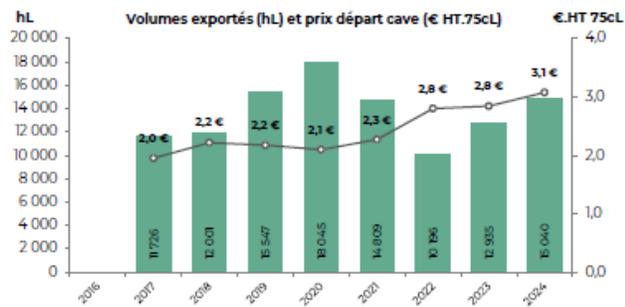


Exportations 2024 en valeur

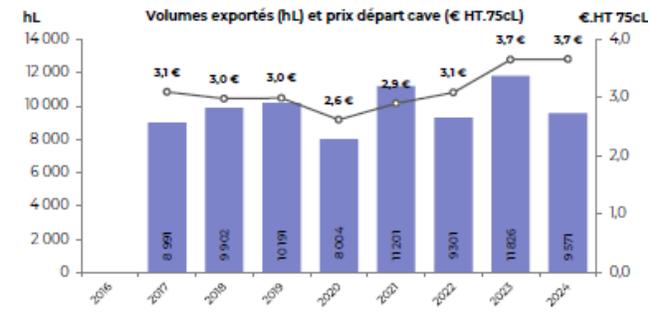


Sources : Douanes

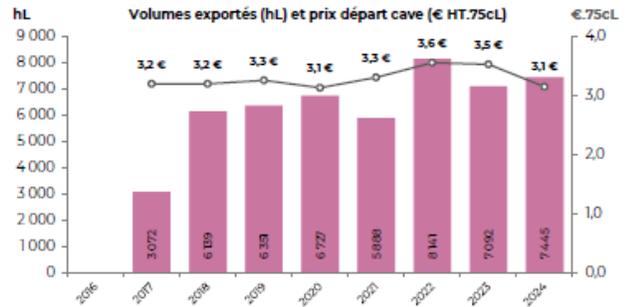
GBR-Royaume-Uni



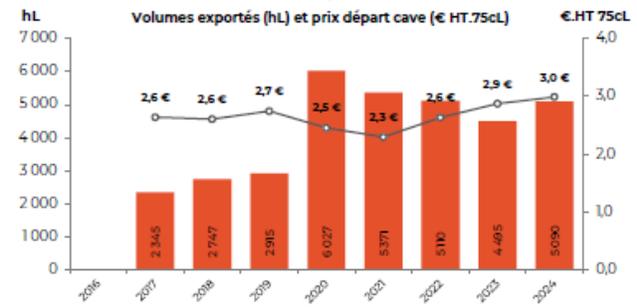
USA-États-Unis



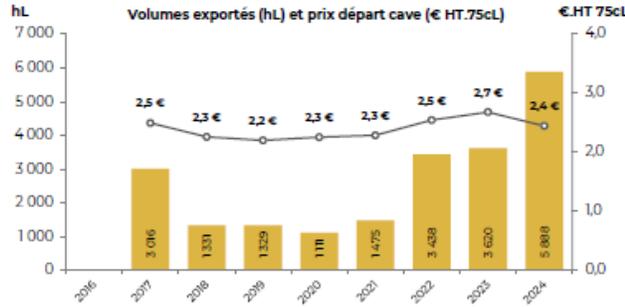
CAN-Canada



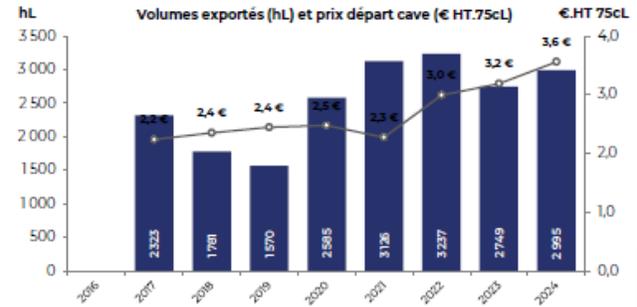
NLD-Pays-Bas



BEL-Belgique



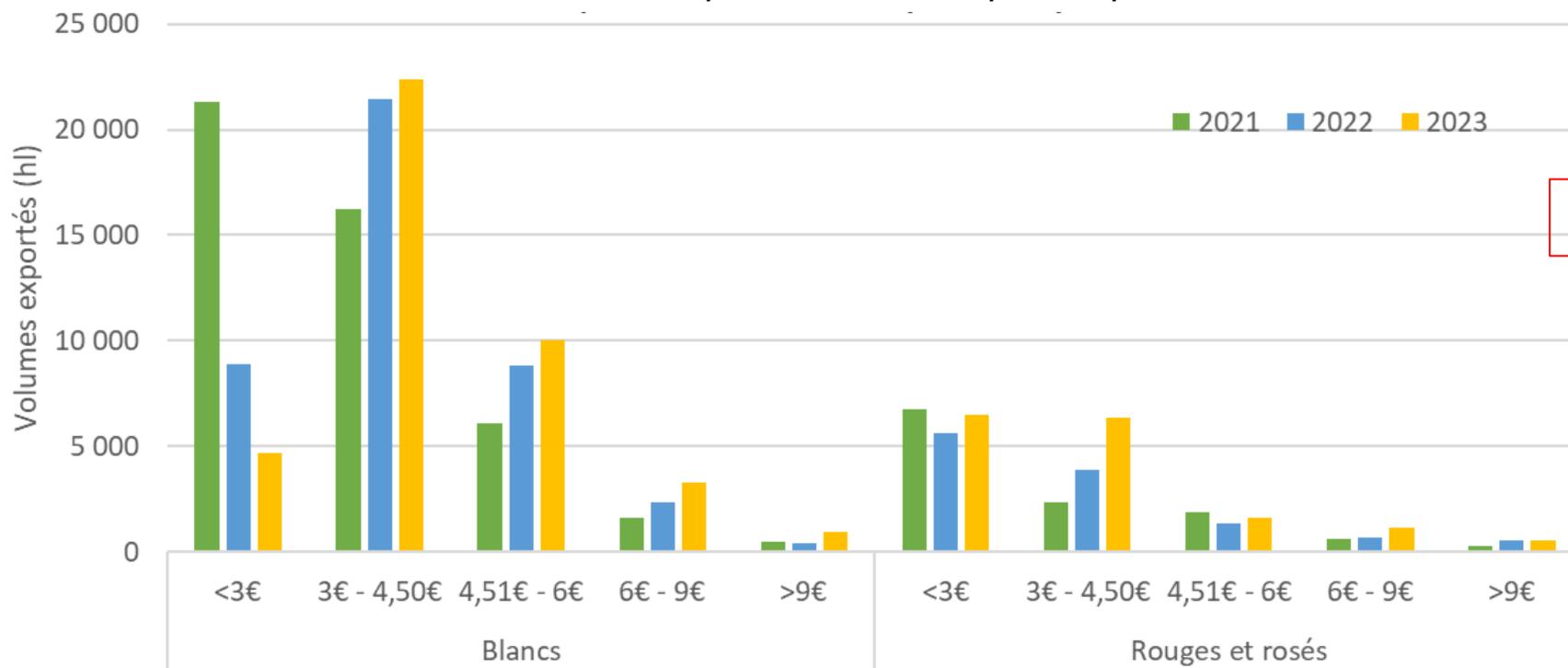
SWE-Suède



L'IGP Val de Loire se premiumise à l'export principalement sur les blancs

Que ce soit en blancs ou en rosés+rouges, les volumes >6€ HT/col représentent 10% des volumes exportés en 2023.

IGP Val de Loire – toutes couleurs – tous contenants
total Monde
Volume par tranche de prix départ cave

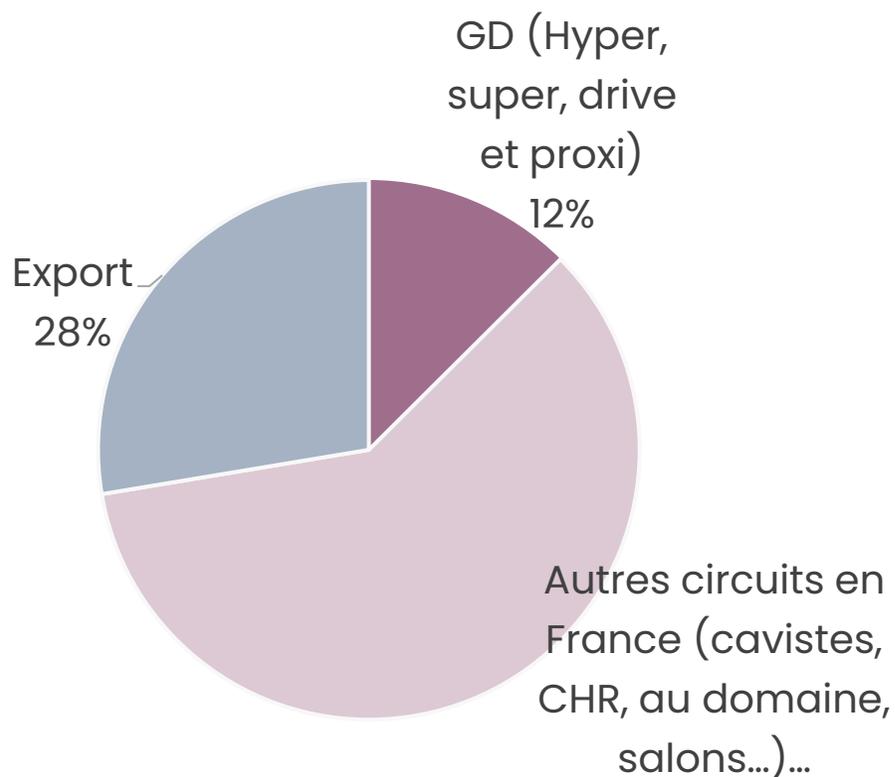


En attente des chiffres
2024

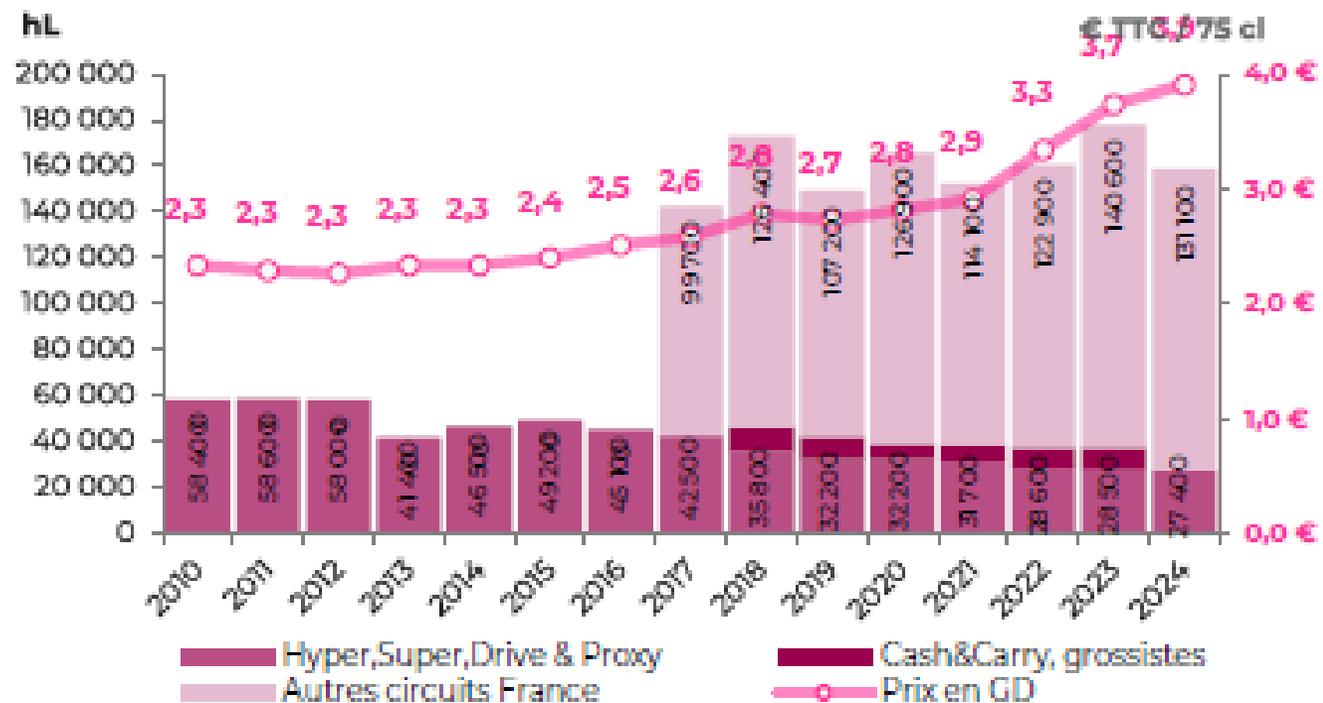
En France, la majorité des ventes se font hors grande distribution généraliste.

Les autres circuits (cavistes, CHR, domaines, hard-discount...) prennent de plus en plus de poids dans la distribution en France de l'IGP Val de Loire. Mais les données manquent pour aller plus loin dans l'analyse des volumes circuit par circuit.

Mises en marché de l'IGP Val de Loire en 2024
en volume



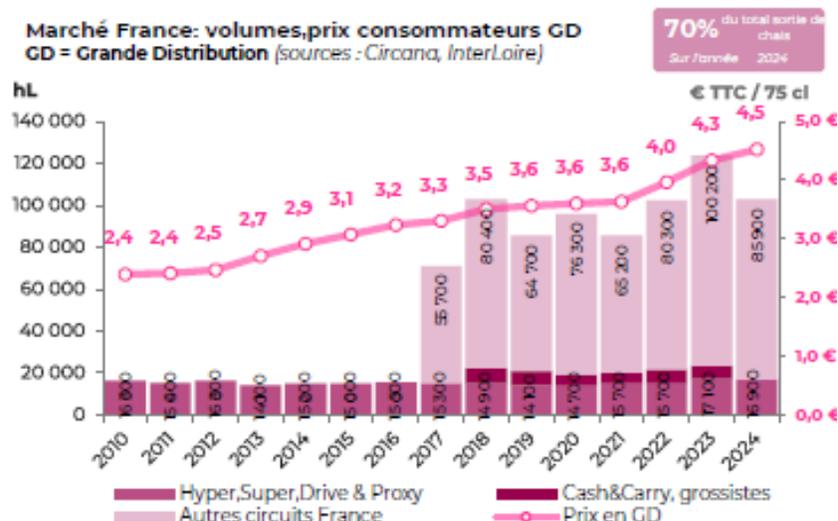
Marché France: volumes, prix consommateurs GD
GD = Grande Distribution (sources : Circana, InterLoire)



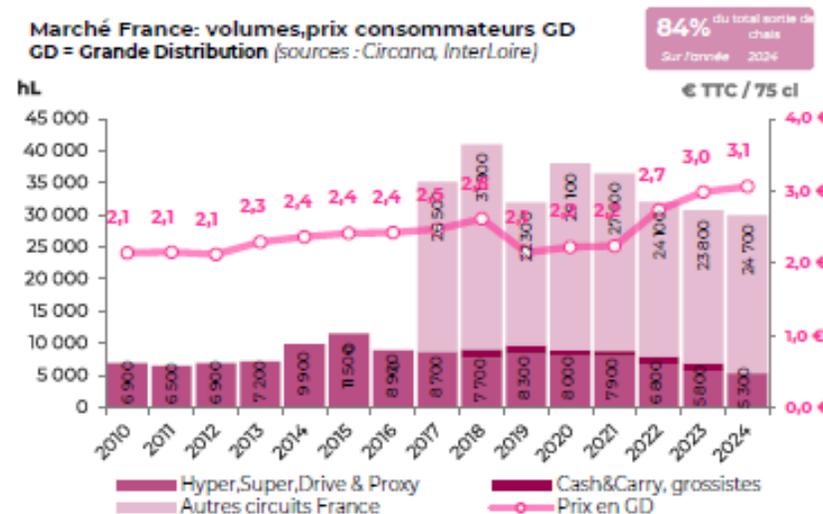
Sources : InterLoire DRM, Douanes, Circana, GIRA

En France, la majorité des ventes se font hors grande distribution généraliste.

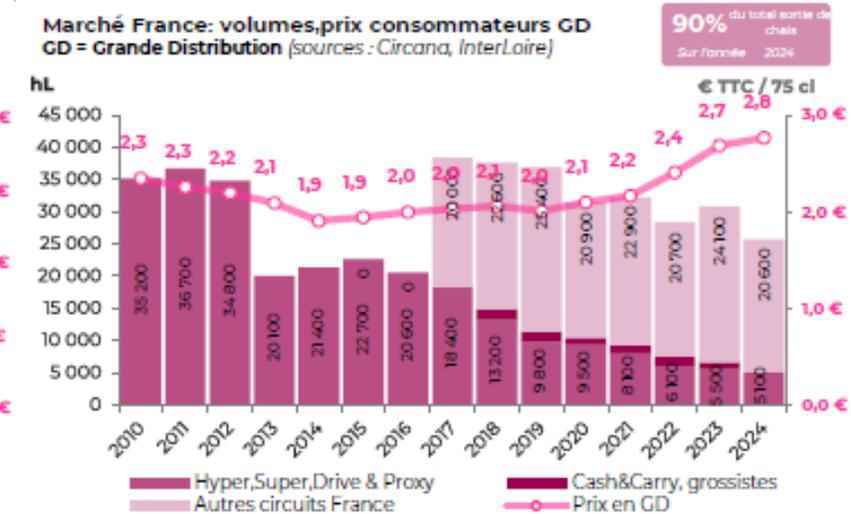
Blanc



Rosé



Rouge



En GD France, en 2024, l'IGP Val de Loire évolue dans les mêmes tendances que celles de l'ensemble du linéaire des AOP françaises

Blanc



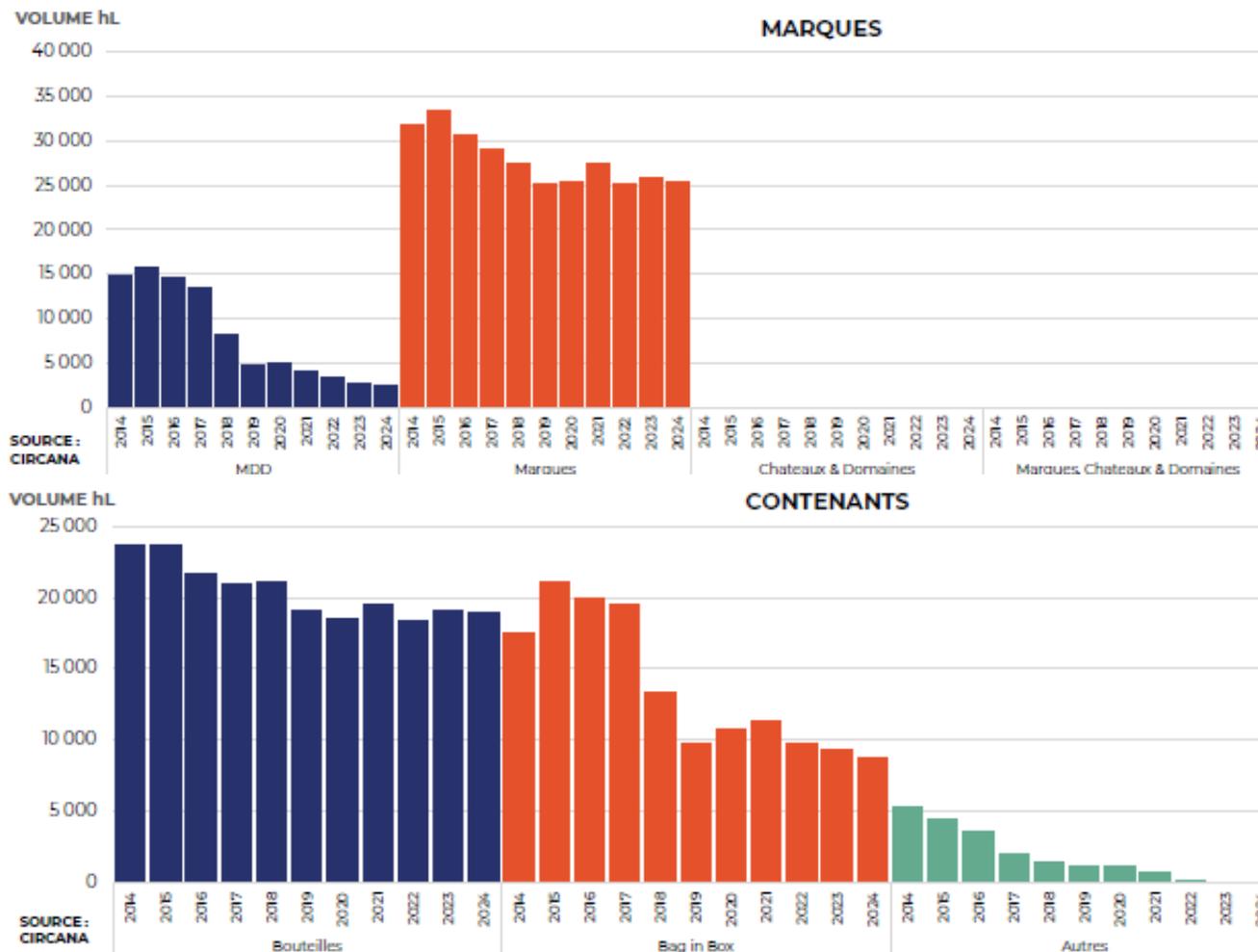
Rosé



Rouge



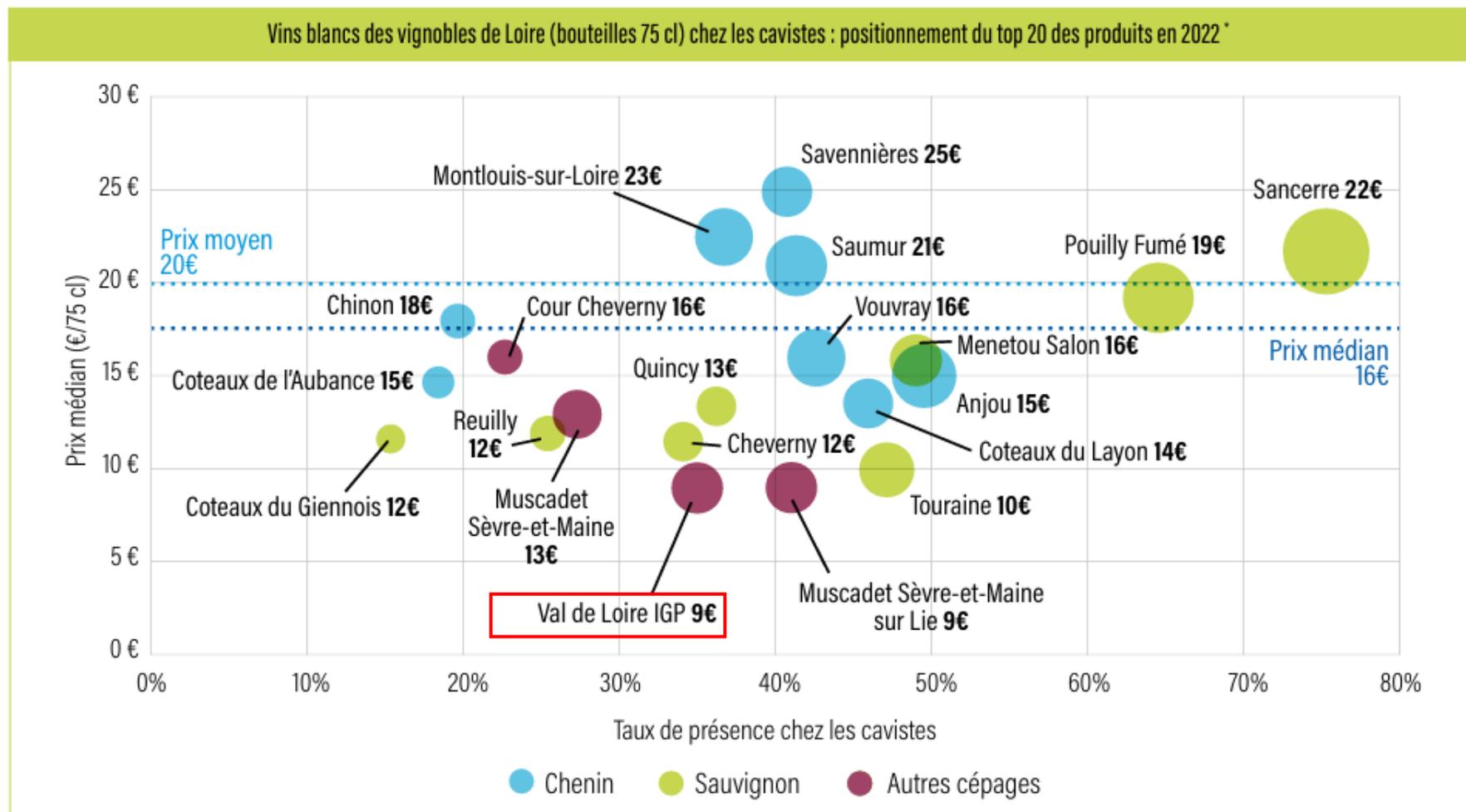
En GD France, le repli des volumes en 2024 s'explique principalement par les MDD et par les BIB. Les ventes des Marques sont stables en volume, comme celles des bouteilles



Sources : CIRCANA

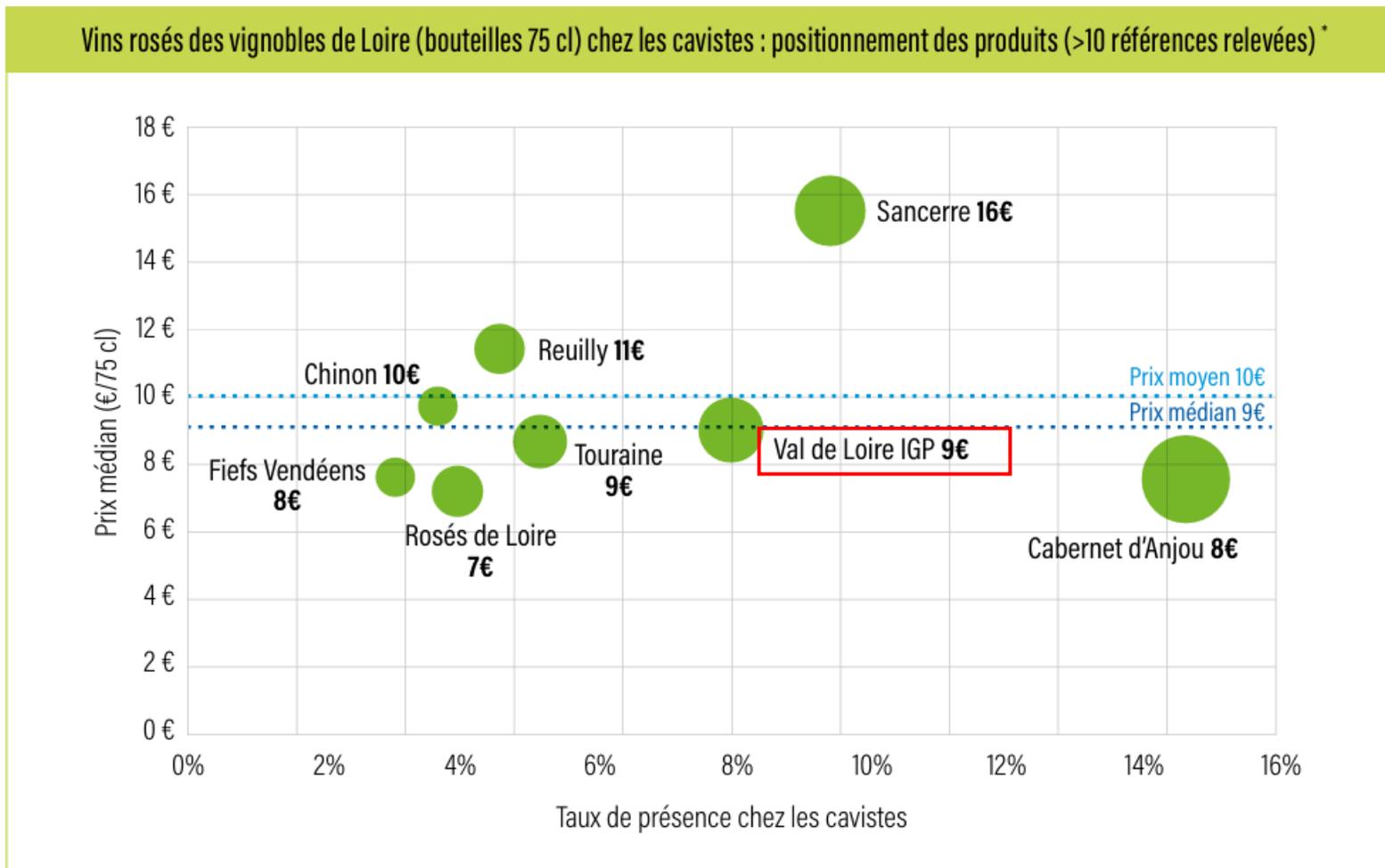
Chez les cavistes, l'IGP blanc bien référencée mais positionnée en entrée de gamme de l'offre Loire

IGP Blanc : présent chez 35% des cavistes français (idem Cheverny, Quincy, Montlouis), à un prix médian de 9€ TTC/75cl (idem Muscadet Sèvre-et-Maine sur lie)



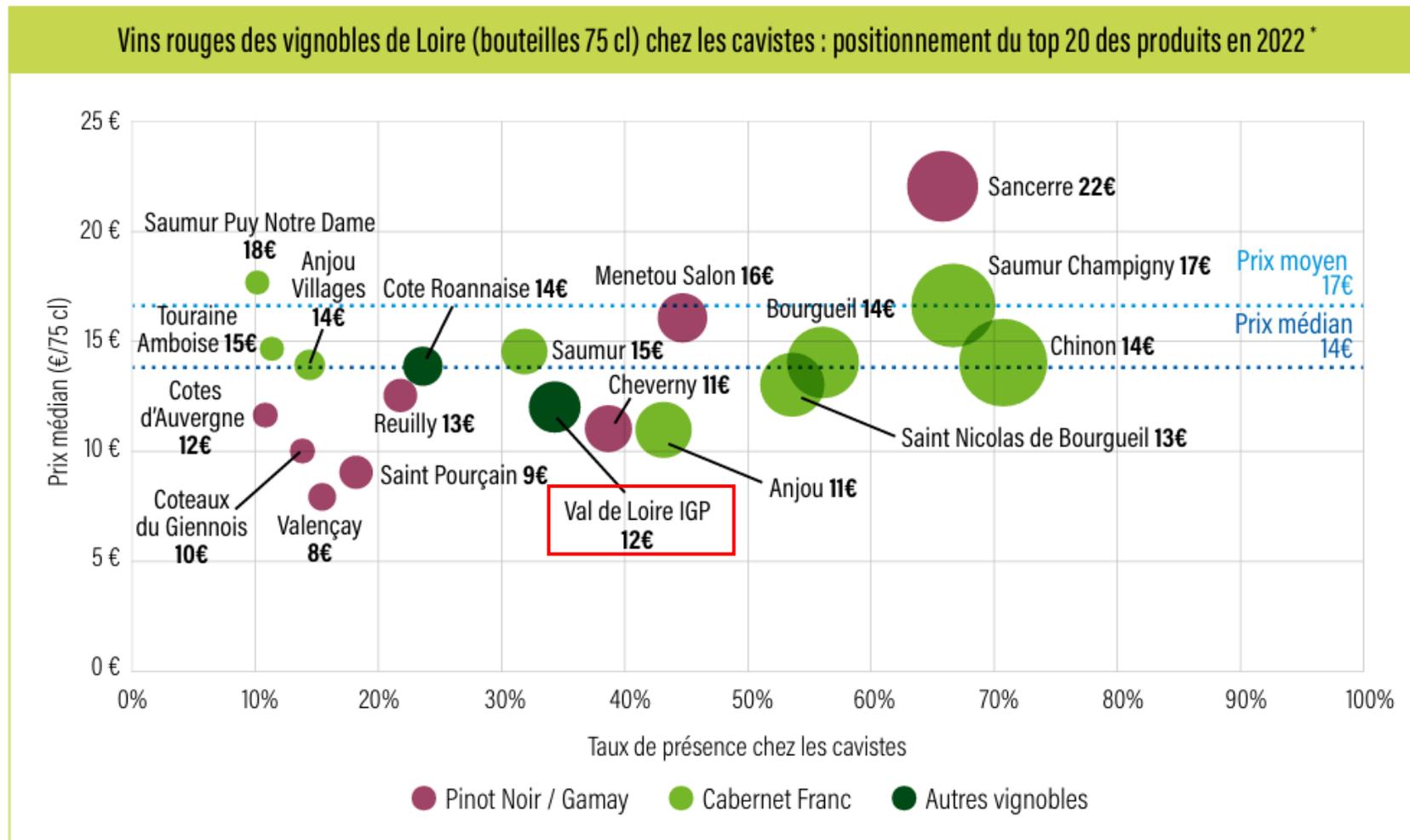
Chez les cavistes, l'IGP rosé bien référencée et bien positionnée parmi les rosés AOP de Loire et IGP français

IGP Rosé : présent chez 8% des cavistes français (plus que Touraine, Reuilly, Chinon), à un prix médian de 9€ TTC/75cl : dans le haut de la gamme des IGP rosés français (7€).



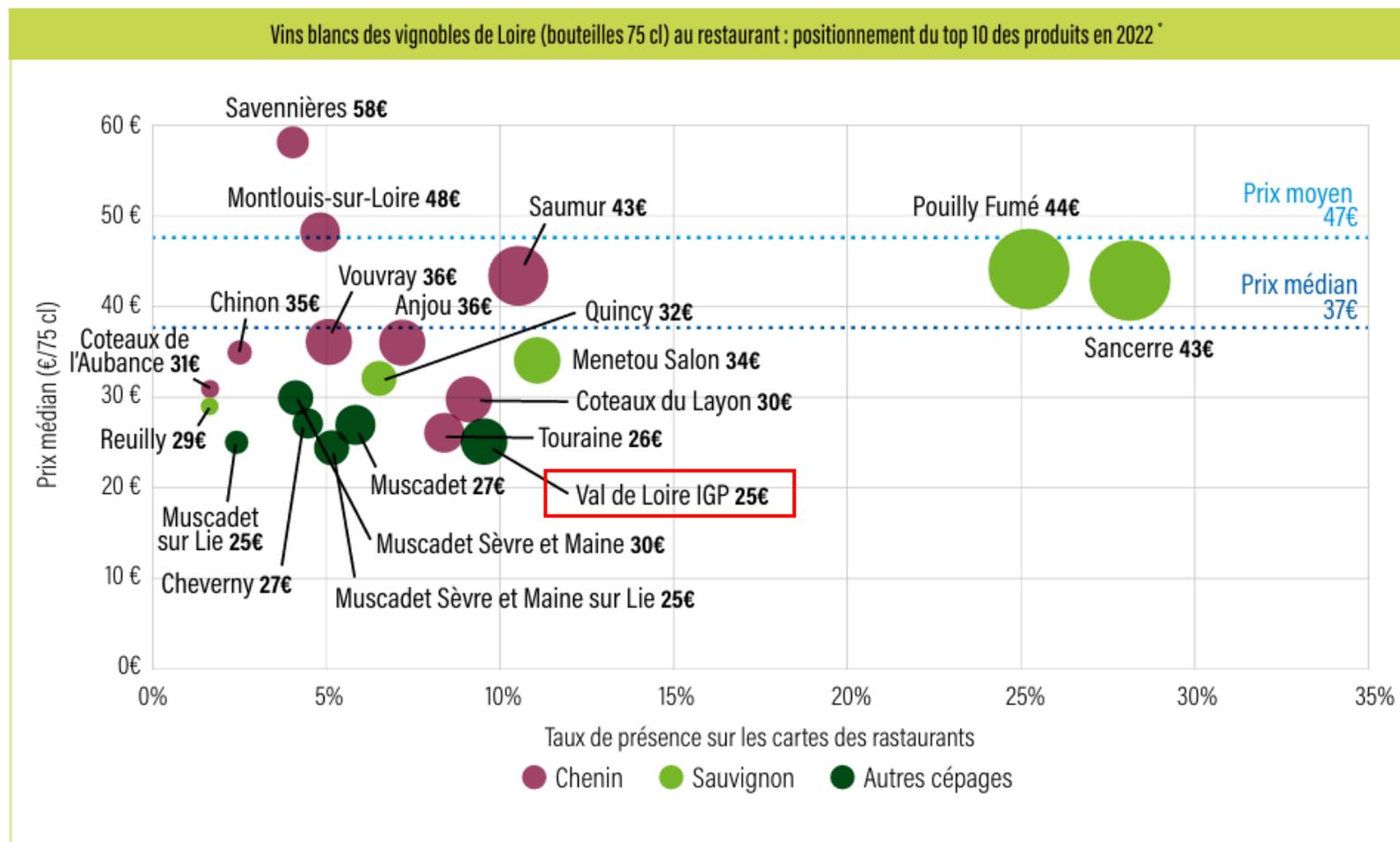
Chez les cavistes, l'IGP rouge bien référencée et bien positionnée parmi les rosés AOP et IGP

IGP Rouge : présent chez 33% des cavistes français (plus que Saumur, Reuilly), à un prix médian de 12€ TTC/75cl (proche Cheverny, St Nicolas, Reuilly, Anjou).



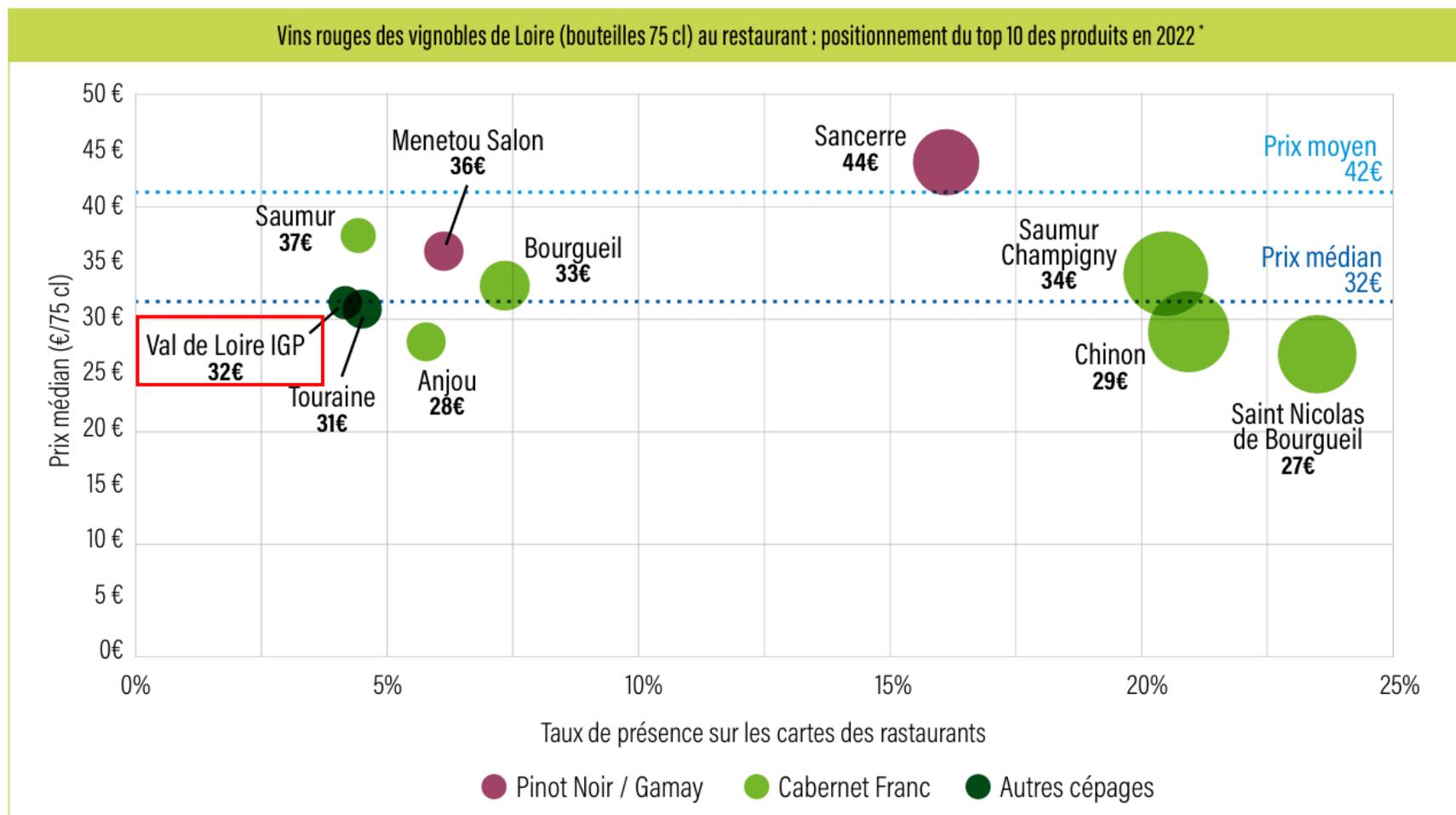
Au restaurant, l'IGP blanc assez bien référencée mais positionnée en entrée de gamme de l'offre Loire

IGP Blanc : présent chez 9% des restaurateurs français (idem Touraine, Ctx Layon et mieux que Vouvray, Montlouis, Savennières, Quincy), à un prix médian de 25€ TTC/75cl (idem Muscadet et Touraine)



Au restaurant, l'IGP rouge très peu référencée et au prix médian des AOP rouges de Loire

IGP Rouge : présent chez 4% des restaurateurs français (idem Touraine et Saumur), à un prix médian de 32€ TTC/75cl (au prix médian AOP rouges de Loire, supérieur à Chinon et St Nicolas mais qui sont très bien référencés).



Au domaine, près de la moitié de l'offre proposée est en bouteille

Les vins IGP Chenin et Pinot noir ouvrent la voie pour des positionnements les plus premium.

Prix médian €TTC / 75 cl (bouteilles uniquement) :

Blanc

Chardonnay :	6,00 €
Chenin :	9,80 €
Sauvignon blanc :	5,90 €
Autres blancs :	6,50 €

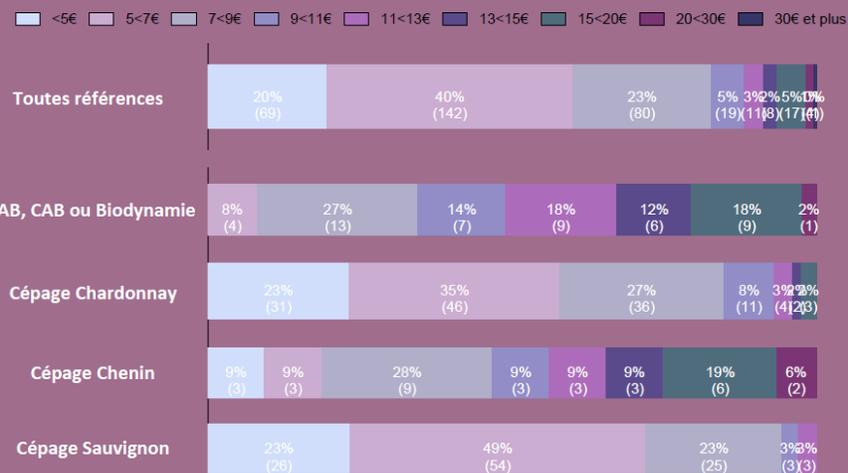
Rosé

Cab franc :	5,55 €
Pinot Noir :	6,00 €
Merlot :	5,05 €
Autres rosés :	5,60 €

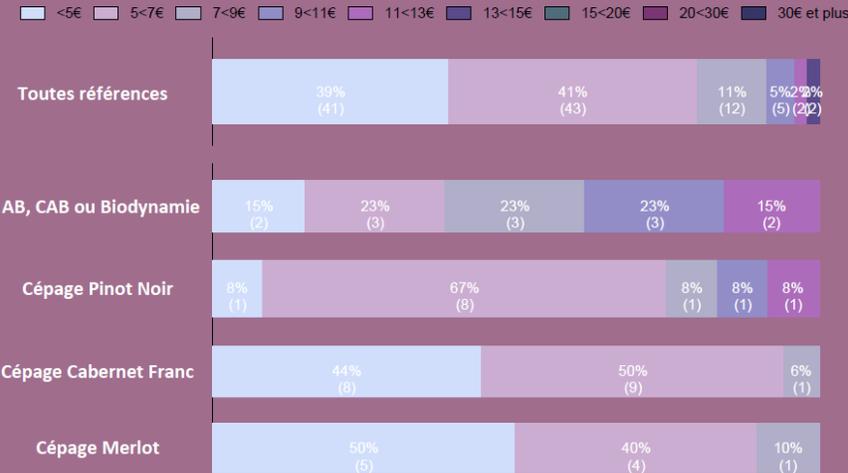
Rouge

Cab franc :	6,00 €
Pinot noir :	9,00 €
Merlot :	5,50 €
Autres rouges :	7,90 €

Répartition des références relevées par tranche de prix



Répartition des références relevées par tranche de prix



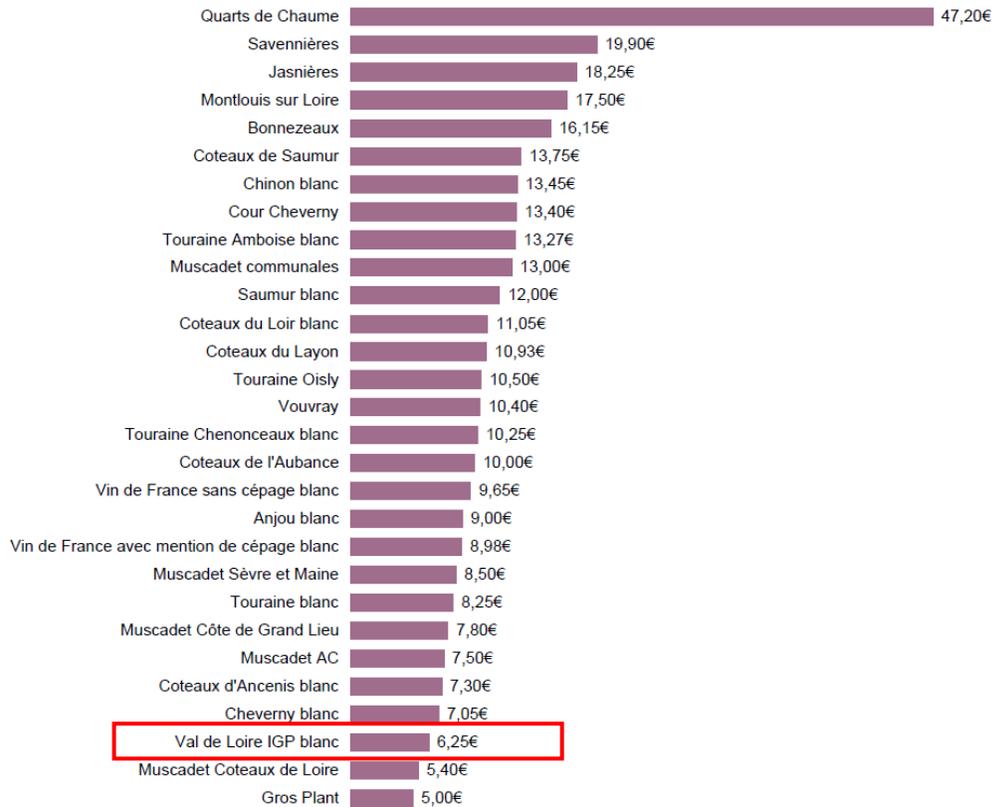
Répartition des références relevées par tranche de prix



Au domaine, les vins IGP positionnés en entrée de gamme de l'offre vins de Loire, contrairement aux VSIG

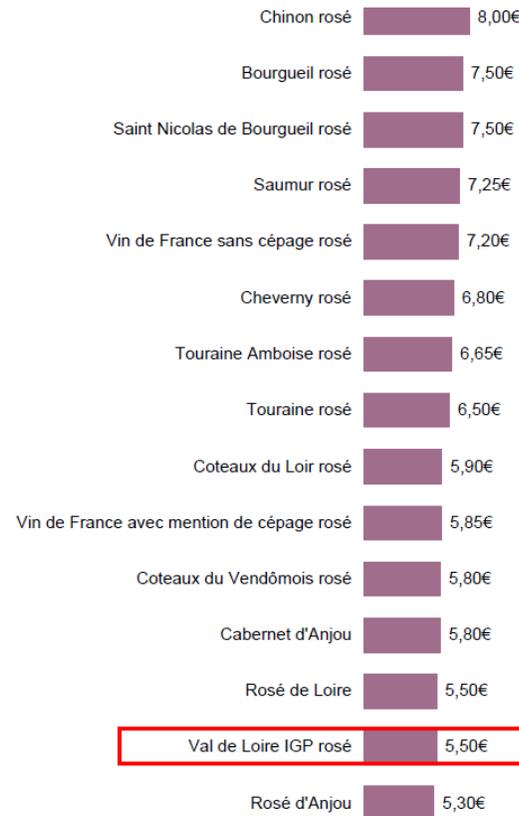
Blanc

Val de Loire IGP blanc
Prix médian : 6,25€



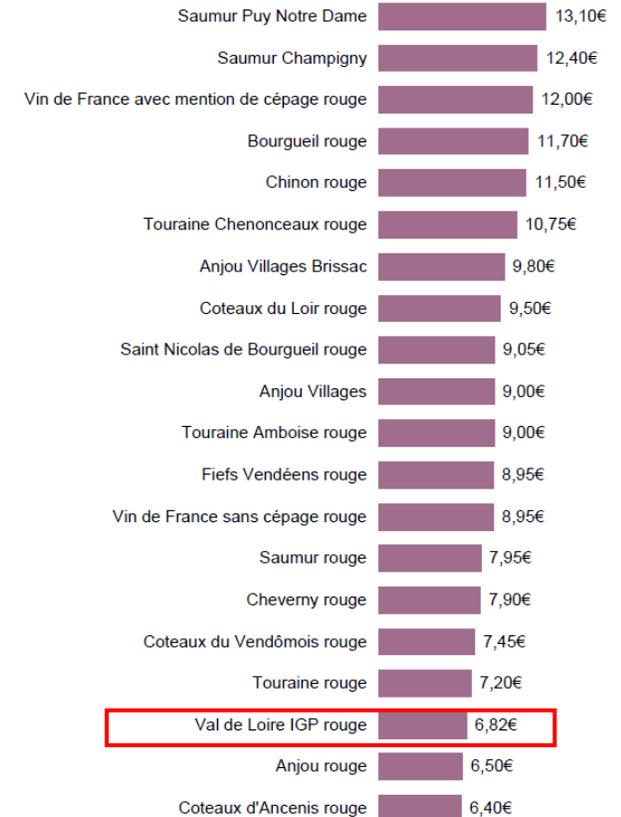
Rosé

Val de Loire IGP rosé
Prix médian : 5,50€



Rouge

Val de Loire IGP rouge
Prix médian : 6,82€



Bilan des prix par circuit

Hyper Super : prix moyens des ventes

Domaines, Cavistes, Restauration : prix de l'offre sur les cartes

Blanc

Rosé

Rouge

	Prix médian TTC	Prix moyen TTC	Prix médian TTC	Prix moyen TTC	Prix médian TTC	Prix moyen TTC
 Domaine 1er trimestre 2023	6,25€	7,43€	5,50€	5,90€	6,82€	9,76€
 Cavistes 1er trimestre 2022	9,00€	10,98€	9,00€	11,08€	12,00€	14,53€
 Hypers et supers CAM décembre 2022	-	4,55€	-	3,52€	-	2,80€
 Restauration** Printemps 2022	25,00€	27,64€	24,00€	25,22€	31,50€	34,72€

Pour aller plus loin : www.vinsdeloire.pro

➤ Outils disponibles : observatoire économique => analysez les tendances des marchés et des attentes consommateurs

- Accueil
- Agenda
- Mes déclarations
- Techniloire
- Observatoire Économique

Par territoire – AOP – IGP

- Total vins de Loire
- IGP Val de Loire
- Vignoble Nantais
- Vignoble d'Anjou-Saumur et du Haut-Poitou
- Vignoble de Touraine et de Sarthe

Par couleur

Par circuit – France

Par pays – Export

Les vins spécifiques et certifications environnementales

Boîte à Outil Éco

Interloire et la filière

Panorama de l'emploi et de la formation

IGP Val de Loire

Chiffres clés



2024 - Chiffres clés - IGP Val De Loire

Conjoncture économique



Via principalement les DRM, **InterLoire suit mensuellement la conjoncture économique des vins de Loire** : stocks, sorties de chais, ventes en France et à l'export.

Retrouvez ci-après la note de conjoncture analysant la campagne 2023-2024, puis après les **fiches de conjoncture mensuelle** pour chacune des couleurs du vignoble et de ses catégories et les «**fiches éco 15 ans**».

Des fiches par produits sont disponibles dans les espaces dédiés aux AOP et IGP.

202407 - point éco - IGP Val de Loire

202411_fiche éco mensuelle - IGP de Loire (total)

202410 - fiche éco 15ans - IGP de Loire (total)

Production



Volumes, surfaces et rendements des vins de Loire - Millésime 2023

Ventes au négoce



Retrouvez chaque mois **les cours des vins et les volumes achetés par le négoce**. Les volumes proposés sur les contrats sont corrigés au fil des mois avec l'enregistrement des enlèvements définitifs déclarés sur les DRM ou les SV12.

202501 - Ventes au négoce - Cours des vins (Mercuriale)

202407 - Ventes au négoce - Cours des vins (Mercuriale) - Fin de campagne 2023-24

Export



En compilant les statistiques douanières et les DRM, InterLoire produit un **tableau de bord des exportations des vins de Loire mensuellement**.

Il permet de suivre les volumes exportés de toutes les appellations et de l'IGP Val de Loire, et pour certains produits, les valeurs. Ce tableau permet également une comparaison des performances de nos vins avec les autres vignobles français, sur un total monde, et sur les 10 premiers marchés du



ACCÉDER À PLUS DE CONTENU

Fiches éco 15 ans

Fiches conjoncture mensuelle

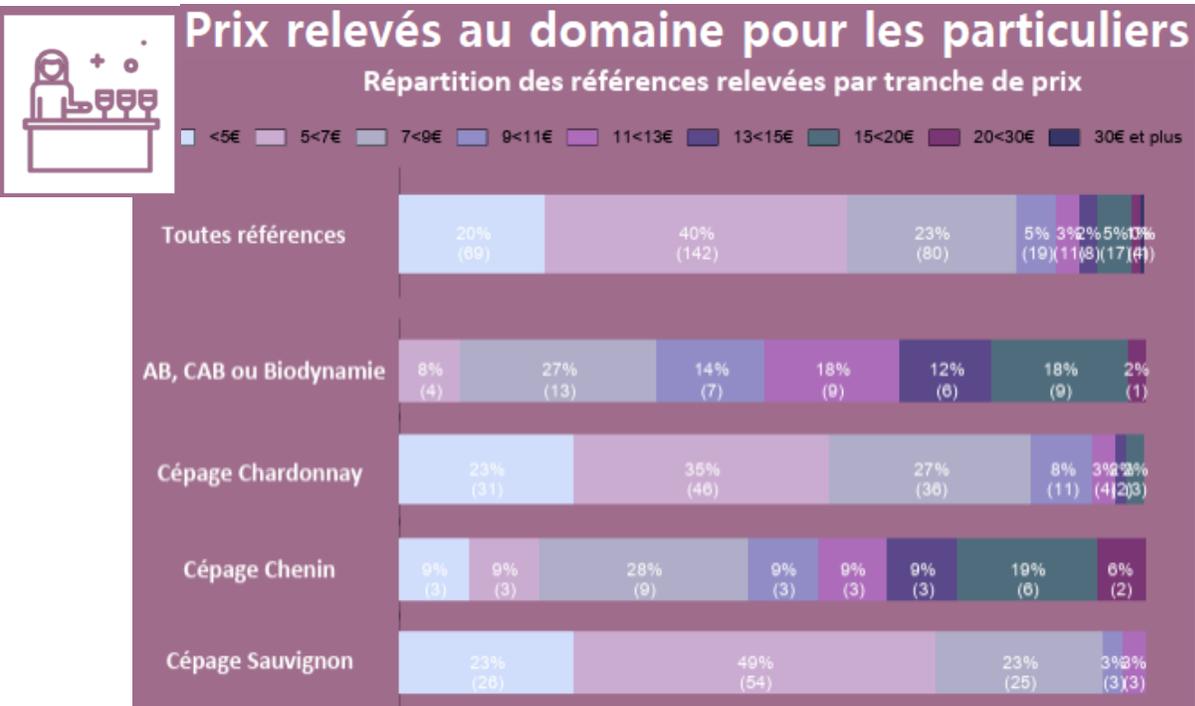
Grande Distribution

Export - Total Monde



Pour aller plus loin : www.vinsde Loire.pro

➤ Outils disponibles : observatoire économique => positionnez vos prix de vente



STATISTIQUES DES VENTES AVEC CONTRATS INTERPROFESSIONNELS (VENTES AU NEGOCE)

INTER-Loire
INTERPROFESSION DES VINS DE LOIRE

IGP Val de Loire Sauvignon Blanc

NS : Non significatif (variation +/- 200%)
ND : Non diffusable (respect du secret statistique)
* : La valeur affichée comprend des données AB

➤ Volumes mensuels contractualisés sur Janvier 2025 / Évolution par rapport à Janvier 2024

VITICULTURE BIO & NON BIO	Tous contrats enregistrés : contrats classiques + contrats entreprises liées		Cotation (hors contrats entreprises liées)				Volumes en hl par tranche de [prix] en € (hors contrats entreprises liées)							
	Volumes (hl)	Evolution du volume	Volumes (hl) pour cotation	Prix Moyen	Evolution du prix	Unité de prix	<110	[110-120[[120-130[[130-140[[140-150[[150-160[>=160	
ACTIVITE TOTALE	3 919	-9%												
VINS	3 919	-9%												
Vin Vrac Générique Millésime 2024	3 613	+28%	2 182	130,17	-8%	€/hl	ND	ND	ND	813	ND		ND*	
Vin Vrac Générique anciens Mill. et sans	300	NS				€/hl								
Vin Vrac Domaine	7	NS				€/hl								
Vin Bouteille	7					€/75cl								
VENDANGES FRAICHES	0					€/kg								
Raisins	0					€/kg								
Moûts	0					€/hl								

➤ Volumes contractualisés sur la campagne en cours / Évolution par rapport à la campagne précédente (Août à Janvier)

VITICULTURE BIO & NON BIO	Tous contrats enregistrés : contrats classiques + contrats entreprises liées		Cotation (hors contrats entreprises liées)				Volumes en hl par tranche de [prix] en € (hors contrats entreprises liées)						
	Volumes (hl)	Evolution du volume	Volumes (hl) pour cotation	Prix Moyen	Evolution du prix	Unité de prix	<100	[100-110[[110-120[[120-130[[130-140[[140-150[>=150
ACTIVITE TOTALE	36 870	-29%											
VINS	12 449	+16%											
Vin Vrac Générique Millésime 2024	7 216	-8%	5 739	140,85	+1%	€/hl		437	743	ND	1 763	ND	1 861
Vin Vrac Générique anciens Mill. et sans	4 932	NS	4 404	105,6	-23%	€/hl	1 322	1 112	ND	1 320	ND		ND
Vin Vrac Domaine	262	-88%				€/hl							
Vin Bouteille	40	-45%				€/75cl							
VENDANGES FRAICHES	24 421	-41%				€/kg							
Raisins	9 719	-58%	7 744	0,96	-14%	€/kg							
Moûts	14 702	-19%	14 617	120,01	-16%	€/hl	1 393	5 041	4 944	ND	ND	1 375	1 323
VINS NON AGRICULTURE BIOLOGIQUE (NON AB)	12 321	+15%											
Vin Vrac non AB Générique Millésime 2024	7 087	-10%	5 610	139,63	+0%	€/hl		437	743	ND	1 763	ND	1 732
Vin Vrac non AB Générique anciens Mill. et sans	4 932	NS	4 404	105,6	-23%	€/hl	1 322	1 112	ND	1 320	ND		ND
Vin Vrac non AB Domaine	262	-88%				€/hl							
Vin Bouteille non AB	40	-22%				€/75cl							
VENDANGES FRAICHES NON AB	22 854	-31%				€/kg							
Raisins non AB	8 337	-45%	6 515	0,95	-12%	€/kg							
Moûts non AB	14 517	-19%	14 497	118,52	-17%	€/hl	1 393	5 041	4 944	ND	ND	1 375	1 203
VINS AGRICULTURE BIOLOGIQUE (AB)	129	NS											
Vin Vrac AB Générique et Domaine, tout Mill.	129	NS				€/hl							
Vin Bouteille AB	0					€/75cl							
VENDANGES FRAICHES AB	1 567	-81%				€/kg							
Raisins AB	1 382	-82%	1 229	1,02	-15%	€/kg							
Moûts AB	185	-43%				€/hl							